

Концерн «Беллегпром»
УО: «Барановичский государственный колледж лёгкой промышленности
имени В.Е.Чернышёва»

«УТВЕРЖДАЮ»
Зам. директора по учебной
работе
_____ С. Н. Гизун

Внешнеэкономическая деятельность

Программа, методические указания и контрольное задание
для учащихся заочной формы обучения
(для всех специальностей)

Разработала преподаватель: Пьяных О.В.

Рассмотрено и одобрено на
заседании цикловой комиссии
предметов экономических цикла
Протокол №__ от _____
Председатель комиссии:
_____ В. О. Дорошенко

Барановичи
2022

Структура

1. Пояснительная записка.
2. Перечень рекомендуемой литературы.
3. Тематический план дисциплины.
4. Методические рекомендации по изучению тем программы.
5. Примерные критерии оценки результатов учебной деятельности учащихся.
6. Задания для домашней контрольной работы и методические рекомендации по их выполнению. Приложение.

1. Пояснительная записка

В условиях глобализации мирового хозяйства значительно повышается роль внешнеэкономической сферы как на макро – так и на микроэкономическом уровне. На современном этапе внешнеэкономические связи являются неотъемлемой частью деятельности отраслей национальной экономики, организаций и других субъектов хозяйствования. Они становятся средством научно-технического, экономического и социального прогресса общества.

Программа по учебному предмету «Внешеэкономическая деятельность» предусматривает комплексное рассмотрение государственного регулирования, подготовки и проведения различных внешнеторговых операций в коммерческой организации.

Цель изучения учебного предмета - приобретение учащимися необходимых знаний об организации внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь и в международной практике на современном этапе, что является одним из необходимых условий подготовки квалифицированных специалистов в области экономики и управления.

Учебный предмет изучается в тесной взаимосвязи с учебными предметами «Экономика организации», «Налогообложение», «Бухгалтерский учет», «Основы предпринимательства».

Изучение учебного предмета направлено на формирование и развитие у обучающихся:

экономического мышления, навыков критической оценки хозяйственных ситуаций;

умения активно действовать в изменяющихся условиях, при сочетании экономических и административных методов государственного управления в экономике;

социальной ответственности, внимательности, трудолюбия.

Для лучшего усвоения теоретического материала и приобретения обучающимися необходимых навыков программой предусматривается проведение практических занятий.

В результате изучения учебного предмета обучающиеся *должны знать на уровне представления:*

понятие и формы внешнеэкономической деятельности организации; роль Республики Беларусь в системе международных экономических отношений;

функции органов управления внешнеэкономической деятельностью на уровне государства в целом и отдельной организации;

знать на уровне понимания:

содержание тарифных и нетарифных методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности;

сущность, правовое регулирование и организацию отдельных видов международных (внешнеторговых) коммерческих операций (сделок);

основы организаций перевозок и расчетов во внешнеэкономической деятельности;

уметь:

составлять внешнеторговый договор с использованием типовых форм и образцов;

рассчитывать таможенную стоимость товара;

рассчитывать таможенные платежи и цену внешнеторговой сделки;

выбирать наиболее эффективный вид транспорта для международной перевозки;

определять оптимальную форму платежа по внешнеторговой сделке.

В программе приведены критерии оценки результатов учебной деятельности учащихся по дисциплине, которые разработаны на основе десятибалльной шкалы и показателей деятельности в учреждениях, обеспечивающих получение среднего специального образования (постановление Министерства образования Республики Беларусь от 23 августа 2022 г. № 282).

2. Перечень рекомендуемой литературы

ОСНОВНАЯ

Алехнович, А.В. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: практикум для студентов вузов /А.В. Алехнович. Минск, 2017.

Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность: практикум / В.В. Ожигина [и др.]; под общ. ред. М.И. Плотницкого, В.В. Ожигиной, Ю.В. Чайковской. Минск, 2017.

Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность: учеб, пособие / С. Ю. Кричевский [и др.] ; под общ. ред. М.И. Плотницкого. Минск, 2016.

Пашуто, В.П. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учеб. пособие / В. П. Пашуто. Минск, 2019.

Соркин, С. Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: экономика и управление : учеб, пособие / С.Л. Соркин. Минск, 2016.

Турбан, Г.В. Экономика и управление внешнеэкономической деятельностью : учеб, пособие / Г, В, Турбан. Минск, 2017.

Колесников, А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие/ А. А. Колесников, Минск 2016.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ

Бухгалтерский учет : учеб.-практ. пособие / Н.И. Ладутько [и др.] ; под общ. ред. Н.И. Ладутько. Минск. 2014.

Герчикова, И.Н. Международное коммерческое дело: учеб. / И.Н. Герчикова.М., 2017.

Дадалко, В.А. Мировая экономика: учеб, пособие / В.А. Дадалко. Минск, 2014.

Деньги, кредит, банки : учеб, / Г.И. Кравцова [и др.] ; под общ. ред. проф. Г.И. Кравцовой. 2-е изд., перераб. и доп. Минск, 2017.

Киреев, А.П. Международная экономика : в 2 ч. / А. Л, Киреев. М., 2000.

Международные торговые термины «Инкотермс 2020» .

Налогообложение: практикум / И.С Шунько [и др.]; под общ. ред. И. С. Шунько. Минск, 2018.

Прокушев, Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учеб. / Е.Ф. Прокушев. 4-е изд.; испр. и доп. М., 2017,

Таможенное дело; практикум / Т.В. Сорокина [и др.] ; под ред. И.В. Цыкунова, Минск, 2017.

Экономика и управление внешнеэкономической деятельностью : учеб. пособие / Г.В. Турбан. Минск, 2017.

3. Тематический план

Тема	Количество учебных часов	
	всего	в том числе на практические занятия
Введение.	2	
1. Место Республики Беларусь в системе внешнеэкономических связей.	6	
2. Современные тенденции развития мирохозяйственных связей.	2	
3. Субъекты и формы внешнеэкономической деятельности.	2	
4. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности и его методы.	4	
<i>Практическое занятие</i>		2
5. Международные коммерческие операции.	8	
<i>Практическое занятие</i>	12	2
6. Операции международной купли-продажи товаров, услуг и объектов интеллектуальной собственности.	1	4
<i>Практическое занятие</i>	5	
<i>Обязательная контрольная работа</i>		
7. Международные встречные и торгово-посреднические операции.	4	2
8. Международные грузоперевозки.	4	
<i>Практическое занятие</i>		
9. Эффективность внешнеэкономической деятельности.	50	10
Итого:		

4. Методические рекомендации по изучению тем программы.

Введение

Цель изучения темы	Содержание темы	Результат
Ознакомить с целями и задачами учебного предмета ”Внешнеэкономическая деятельность“, ее связи с другими учебными предметами, значением в формировании профессиональных компетенций бухгалтера. Сформировать представление о внешнеэкономической деятельности, ее значении на современном этапе; об организации учебного процесса.	Цели и задачи учебного предмета ”Внешнеэкономическая деятельность“, ее связь с другими учебными предметами, значение в формировании профессиональных компетенций бухгалтера. Внешнеэкономическая деятельность: понятие, значение, содержание (формы), субъекты. Организация учебного процесса. Лекции и практические занятия. Самостоятельная работа учащихся. Характеристика источников, используемых в работе: нормативные правовые акты, учебная литература, периодические издания и др.	Называет цели и задачи учебного предмета ”Внешнеэкономическая деятельность“, высказывает общее суждение о ее связи с другими учебными предметами, значении в формировании профессиональных компетенций бухгалтера. Высказывает общее суждение о внешнеэкономической деятельности, ее роли на современном этапе; об организации учебного процесса.

Методические указания

Во введении к курсу следует уяснить понятия «ВЭД», «ВЭС», международного коммерческого дела. Сформировать представление о целях, задачах ВЭД, об уровнях осуществления ВЭД.

Литература

1. Колесников, А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / А. А. Колесников, Минск 2016.
2. Соркин, С. Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: экономика и управление : учеб, пособие / С.Л. Соркин. Минск, 2016.
3. Пашуто, В.П, Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учеб. пособие / В. П. Пашуто. Минск, 2019.

Вопросы для самоконтроля

1. Сформулируйте понятия: «ВЭД», «ВЭС».
2. Назовите направления реформирования ВЭД.
3. Назовите цели, задачи ВЭД, уровни осуществления ВЭД.

Тема 1 . Место Республики Беларусь в системе внешнеэкономических связей

Цель изучения темы	Содержание темы	Результат
Сформировать представление о месте Республики Беларусь в системе внешнеэкономических связей, о роли международных экономических организаций, о сущности иностранных инвестиций и оценке инвестиционного климата.	Место Республики Беларусь в системе внешнеэкономических связей. Международные экономические организации и их роль. Иностранные инвестиции и оценка инвестиционного климата.	Высказывает общее суждение о месте Республики Беларусь в системе внешнеэкономических связей, о роли международных экономических организаций, об иностранных инвестициях и об оценке инвестиционного климата.

Методические указания

При изучении данной темы необходимо сформировать представление об интеграции РБ в мировое хозяйство. Сформировать знания о Международных экономических организациях и их роли. Сформировать знания о современном состоянии внешнеэкономических связей Республики Беларусь. Сформировать знания об иностранных инвестициях в РБ, о формах инвестирования и об оценке инвестиционного климата.

Литература

1. Колесников, А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие/ А. А. Колесников, Минск 2016
2. Соркин, С. Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: экономика и управление : учеб, пособие / С.Л. Соркин. Минск, 2006.
3. Пашуто, В.П, Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учеб. пособие / В. П. Пашуто. Минск, 2009.

Вопросы для самоконтроля

1. Опишите Международные экономические организации и их роль.
2. Охарактеризуйте деятельность ГАТТ/ВТО.
3. Охарактеризуйте внешнеэкономические связи РБ, экспорт и импорт республики.

4. Охарактеризуйте иностранные инвестиции и принципы оценки инвестиционного климата.

Тема 2. Современные тенденции развития мирохозяйственных связей

Цель изучения темы	Содержание темы	Результат
Ознакомить с тенденциями мирового экономического развития.	Современные тенденции мирового экономического развития.	Называет тенденции мирового экономического развития.

Методические указания

При изучении данной темы необходимо познакомиться с современными тенденциями развития мирохозяйственных связей.

Литература

1. Колесников, А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / А. А. Колесников, Минск 2016.
2. Соркин, С. Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: экономика и управление : учеб, пособие / С.Л. Соркин. Минск, 2016.
3. Пашуто, В.П, Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учеб. пособие / В. П. Пашуто. Минск, 2019.

Вопросы для самоконтроля

1. Назовите современные тенденции развития мирохозяйственных связей.
2. Охарактеризуйте современные тенденции развития мирохозяйственных связей.

Тема 3. Субъекты и формы внешнеэкономической деятельности

Цель изучения темы	Содержание темы	Результат
Сформировать представление о субъектах и формах внешнеэкономической деятельности.	Субъекты и формы внешнеэкономической деятельности.	Различает субъекты и формы внешнеэкономической деятельности.

Методические указания

При изучении данной темы необходимо познакомиться с субъектами и формами внешнеэкономической деятельности.

Литература

1. Колесников, А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие/ А. А. Колесников, Минск 2016.
2. Соркин, С. Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: экономика и управление : учеб, пособие / С.Л. Соркин. Минск, 2016.
3. Пашуто, В.П, Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учеб. пособие / В. П. Пашуто. Минск, 2019.

Вопросы для самоконтроля

1. Назовите субъекты и формы внешнеэкономической деятельности.
2. Охарактеризуйте субъекты и формы внешнеэкономической деятельности.

Тема 4. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности и его методы

Цель изучения темы	Содержание темы	Результат
Сформировать понятие о системе и функциях органов управления внешнеэкономической деятельностью на уровне государства и организации. Сформировать знания о тарифных и нетарифных методах государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.	Органы государственного управления внешнеэкономической деятельностью в Республике Беларусь и их функции. Управление внешнеэкономической деятельностью в организации. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности: сущность, методы (тарифные, нетарифные). Таможенный тариф. Методы определения таможенной стоимости товара. Таможенные процедуры. Международные товарные номенклатуры.	Объясняет систему и функции органов управления внешнеэкономической деятельности на уровне государства и организации. Раскрывает тарифные и нетарифные методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Методические указания

При изучении данной темы необходимо сформировать знания об органах государственного управления внешнеэкономической деятельностью в Республике Беларусь и их функциях, об управлении внешнеэкономической деятельностью в организации, о государственном регулировании

внешнеэкономической деятельности: сущности, методах (тарифных, нетарифных), о таможенном тарифе, о методах определения таможенной стоимости товара, о таможенных процедурах, о международных товарных номенклатурах.

Практическое занятие

Расчет таможенной стоимости товара и таможенных платежей.

Литература

1. Колесников, А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / А. А. Колесников, Минск 2016.
2. Соркин, С. Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: экономика и управление : учеб, пособие / С.Л. Соркин. Минск, 2016.
3. Пашуто, В.П, Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учеб. пособие / В. П. Пашуто. Минск, 2019.

Вопросы для самоконтроля

1. Назовите органы государственного управления ВЭД в РБ.
2. Назовите методы государственного регулирования ВЭД.
3. Сформулируйте понятие: «таможенный тариф».
4. Опишите функции МИД РБ.
5. Объясните значение ТН ВЭД РБ.
6. Сформулируйте понятие: «таможенная пошлина».
7. Опишите функции ГТК.
8. Объясните значение таможенного тарифа.
9. Назовите нетарифные методы госрегулирования ВЭД.
10. Сформулируйте понятие: «ВЭД предприятия».
11. Опишите функции БелТПП.
12. Охарактеризуйте значение таможенных пошлин.
13. Опишите методы определения таможенной стоимости товара.
14. Опишите функции отдела ВЭС на предприятии.

Тема 5. Международные коммерческие операции

Цель изучения тем	Содержание темы	Результат
Дать понятие о сущности, видах и порядке подготовки внешнеторговых сделок. Сформировать знания о порядке определения цен, об оценке эффективности внешнеторговых сделок.	Международные (внешнеторговые) коммерческие операции (сделки): сущность, виды. Подготовка внешнеторговых сделок: поиск и выбор контрагентов, коммерческие предложения, обоснование цен, оценка эффективности.	Объясняет сущность, виды и порядок подготовки внешнеторговых сделок. Излагает порядок определения цен, сущность оценки эффективности внешнеторговых сделок.

Методические указания

При изучении данной темы необходимо дать понятие классификации международных коммерческих операций. Сформировать знания о внешнеторговых операциях купли-продажи товаров, услуг, научно-технической продукции, о подготовке внешнеторговых сделок, поиске и выборе контрагентов, коммерческих предложениях, об обосновании цен, об оценке эффективности.

Практическое занятие

Расчет цены и эффективности внешнеторговой сделки.

Литература

1. Колесников, А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / А. А. Колесников, Минск 2016.
2. Соркин, С. Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: экономика и управление : учеб, пособие / С.Л. Соркин. Минск, 2016.
3. Пашуто, В.П, Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учеб. пособие / В. П. Пашуто. Минск, 2019.

Вопросы для самоконтроля

1. Назовите виды внешнеторговых сделок купли-продажи товаров.
2. Объясните суть внешнеторговых операций купли-продажи услуг, товаров и научно-технической продукции.

3. Опишите классификацию международных коммерческих операций.
4. Сформулируйте понятие: «иностранный фирма».
5. Опишите виды цен внешнеторговых сделок.
6. Объясните значение коммерческих поправок к ценам.
7. Опишите документы, входящие в состав досье фирмы.
8. Объясните значение внешнеторговых сделок.
9. Объясните значение оперативно-коммерческой работы по изучению фирм.

Тема 6. Операции международной купли-продажи товаров (услуг и объектов интеллектуальной собственности)

Цель изучения тем	Содержание темы	Результат
Сформировать знания о правовом регулировании, структуре и содержании договора международной купли-продажи товаров. Сформировать понятие о сущности, видах, правовом регулировании и порядке осуществления международных операций купли-продажи услуг и объектов интеллектуальной собственности.	Договор международной купли-продажи товаров: правовое регулирование, структура, содержание. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров. Международные торговые термины «Икотермс». Международные услуги: понятие, классификация. Характеристика отдельных видов услуг (инжиниринг, консалтинг и др.). Интеллектуальная собственность: понятие, содержание, правовое регулирование. Формы передачи объектов интеллектуальной собственности. Лицензионные соглашения. Франчайзинг.	Раскрывает суть правового регулирования, структуры и содержания договора международной купли-продажи товаров. Объясняет сущность, виды, правовое регулирование и порядок осуществления международных операций купли-продажи услуг и объектов интеллектуальной собственности.

Методические указания

При изучении данной темы необходимо ознакомиться с Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров, с действием Конвенции о договорах международной купли-продажи, международными услугами: понятием, классификацией, с характеристикой отдельных видов услуг (инжиниринг, консалтинг и др.), уяснить понятие интеллектуальной собственности, её содержание, правовое регулирование.

Сформировать знания о форме контракта купли-продажи. Сформировать знания о содержании внешнеторгового контракта, об основных обязанностях продавца и покупателя. Сформировать знания о структуре контракта международной купли-продажи и его содержании.

Сформировать знания о толковании базисных условий поставки в «Инкотермс».

Изучить формы передачи объектов интеллектуальной собственности, сущность лицензионных соглашений, франчайзинга.

Практическое занятие

Составление договора международной купли-продажи товаров (услуг или объектов интеллектуальной собственности).

Литература

1. Колесников, А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / А. А. Колесников, Минск 2016.
2. Соркин, С. Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: экономика и управление : учеб, пособие / С.Л. Соркин. Минск, 2016.
3. Пашуто, В.П, Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учеб. пособие / В. П. Пашуто. Минск, 2019.
4. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность: практикум / В.В. Ожигина [и др.]; под общ. ред. М.И. Плотницкого, В.В. Ожигиной, Ю.В. Чайковской. Минск, 2017.

Вопросы для самоконтроля

1. Объясните значение Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров, о действии Конвенции на территории РБ.
2. Опишите форму контракта купли-продажи.
3. Опишите содержание внешнеэкономического контракта, объясните основные обязанности продавца и покупателя.
4. Опишите структуру контракта международной купли-продажи и его содержание.
5. Объясните базисные условия поставки «Инкотермс». Опишите систему «Инкотермс».
6. Назовите основные операции внешнеторговых сделок купли-продажи услуг.
7. Сформулируйте понятие: «лизинг».
8. Опишите сущность арендных сделок.
9. Объясните значение франчайзинга.

10. Назовите виды инжиниринговой деятельности.
11. Сформулируйте понятие: «интеллектуальная собственность».
12. Опишите некоммерческие формы передачи технологий.
13. Объясните значение туризма как международной услуги.
14. Назовите обеспечивающие операции внешнеторговых сделок купли-продажи услуг.
15. Опишите основные формы коммерческой передачи информации.
16. Объясните значение лизинговых сделок.
17. Охарактеризуйте значение арендных сделок.

Тема 7. Международные встречные и торгово-посреднические операции

Цель изучения тем	Содержание темы	Результат
Дать понятие о сущности, значении и порядке осуществления международных встречных, торгово-посреднических операций. Сформировать знания о видах посредников и особенностях договоров с посредниками.	Встречная торговля: понятие, значение, виды операций. Международные торгово-посреднические операции: понятие, значение, содержание. Условия работы посредников на рынке. Основные виды посредников и особенности договоров, заключаемых с ними.	Объясняет сущность, значение и порядок осуществления международных встречных и торгово-посреднических операций. Описывает виды посредников и особенности договоров с посредниками.

Методические указания

При изучении данной темы необходимо сформировать знания о встречной торговле, сформировать понятие встречной торговли. Сформировать понятие о торговых компенсационных сделках, бартерных сделках, промышленных компенсационных сделках. Сформировать понятие внешнеторгового посредничества, познакомиться с современными особенностями торгово-посреднических операций. Сформировать знания о необходимости и целесообразности использования услуг посредников, о недостатках проведения внешнеторговых операций через посредников. Сформировать знания об основных критериях выбора посредника, о выборе посредника. Сформировать понятие о видах международных торгово-посреднических операциях.

Сформировать знания о многофункциональных посреднических предприятиях, о торговых домах, об организации их работы. Сформировать знания о видах договоров с торговыми посредниками и их условиях. Познакомиться с условиями работы посредников на рынках.

Литература

1. Колесников, А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / А. А. Колесников, Минск 2016.
2. Соркин, С. Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: экономика и управление : учеб, пособие / С.Л. Соркин. Минск, 2016.
3. Пашуто, В.П, Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учеб. пособие / В. П. Пашуто. Минск, 2019.
4. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность: практикум / В.В. Ожигина [и др.]; под общ. ред. М.И. Плотницкого, В.В. Ожиговой, Ю.В. Чайковской. Минск, 2017.

Вопросы для самоконтроля

1. Объясните суть понятия: «встречная торговля».
2. Объясните понятие торговых компенсационных сделок.
3. Опишите внешнеторговое посредничество.
4. Объясните необходимость и целесообразность использования посредников.
5. Опишите виды международных торгово-посреднических операций.
6. Охарактеризуйте виды встречных операций.

Тема 8. Международные грузоперевозки

Цель изучения тем	Содержание темы	Результат
Сформировать понятие о порядке подготовки и осуществления международных перевозок, о содержании и значении международной транспортной документации.	Международные перевозки понятие, виды. Техничко-экономические особенности отдельных видов транспорта. Содержание международной транспортной документации.	Объясняет порядок подготовки и осуществления международных перевозок, излагает содержание и значение международной транспортной документации.

Методические указания

При изучении данной темы необходимо сформировать знания о международных перевозках, их видах, о технико-экономических особенностях отдельных видов транспорта, о содержании международной транспортной документации.

Практическое занятие

Выбор перевозчика и оптимальной формы платежа по внешнеторговой сделке.

Литература

1. Колесников, А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / А. А. Колесников, Минск 2016.
2. Соркин, С. Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: экономика и управление : учеб, пособие / С.Л. Соркин. Минск, 2016.
3. Пашуто, В.П, Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учеб. пособие / В. П. Пашуто. Минск, 2019.

Вопросы для самоконтроля

1. Сформулируйте понятие: «транспортные операции».
2. Опишите сущность перевозок морским транспортом.
3. Объясните значение транспортной документации.
4. Опишите сущность перевозок автомобильным транспортом.
5. Опишите сущность перевозок железнодорожным транспортом.
6. Опишите сущность перевозок речным транспортом.

Тема 9. Эффективность внешнеэкономической деятельности.

Цель изучения тем	Содержание темы	Результат
Сформировать знания о порядке определения экономической эффективности внешнеэкономической деятельности..	Экономическая эффективность внешнеэкономической деятельности, порядок определения.	Объясняет сущность экономической эффективности внешнеэкономической деятельности, описывает порядок определения.

Методические указания

При изучении данной темы необходимо сформировать знания об экономической эффективности внешнеэкономической деятельности и о порядке ее определения.

Литература

1. Колесников, А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / А. А. Колесников, Минск 2016.
2. Соркин, С. Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: экономика и управление : учеб, пособие / С.Л. Соркин. Минск, 2016.
3. Пашуто, В.П, Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учеб. пособие / В. П. Пашуто. Минск, 2019.
4. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность: практикум / В.В. Ожигина [и др.]; под общ. ред. М.И. Плотницкого, В.В. Ожиговой, Ю.В. Чайковской. Минск, 2017.

Вопросы для самоконтроля

1. Объясните сущность экономической эффективности внешнеэкономической деятельности.
2. Опишите методы определения экономической эффективности внешнеэкономической деятельности.

5. КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ РЕЗУЛЬТАТОВ УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОБУЧАЮЩИХСЯ

Отметка в баллах	Показатели оценки
1 (один)	Различение объектов изучения программного учебного материала по учебному предмету «Внешнеэкономическая деятельность», предъявленных в готовом виде (основных терминов, понятий, определений, связанных с организацией внешнеэкономической деятельности в коммерческой организации и необходимыми экономическими расчетами); осуществление соответствующих практических действий.
2 (два)	Воспроизведение части программного учебного материала по учебному предмету «Внешнеэкономическая деятельность» по памяти (фрагментарный пересказ и перечисление изученных явлений и процессов, связанных с организацией внешнеэкономической деятельности в коммерческой организации); осуществление умственных и практических действий по образцу.
3 (три)	Воспроизведение большей части программного учебного материала по учебному предмету «Внешнеэкономическая деятельность» (описание с элементами объяснения изученных явлений, процессов, методик, связанных с организацией внешнеэкономической деятельности в организации); применение знаний в знакомой ситуации по образцу; наличие единичных существенных ошибок.
4 (четыре)	Осознанное воспроизведение большей части программного учебного материала по учебному предмету «Внешнеэкономическая деятельность» (описание с объяснением изученных явлений, процессов, методик, связанных с организацией внешнеэкономической деятельности в организации); применение знаний в знакомой ситуации по образцу; наличие несущественных ошибок.
5 (пять)	Полное знание и осознанное воспроизведение всего программного учебного материала по учебному предмету «Внешнеэкономическая деятельность»; владение программным учебным материалом в знакомой ситуации (описание и объяснение изученных явлений, процессов, методик, связанных с организацией внешнеэкономической деятельности в организации); выполнение заданий по образцу, на основе предписаний; наличие несущественных ошибок.
6 (шесть)	Полное, прочное знание и воспроизведение программного учебного материала по учебному предмету «Внешнеэкономическая деятельность»; владение программным учебным материалом в знакомой ситуации (развернутое описание и объяснение изученных явлений, процессов, методик; формулирование выводов, связанных с организацией внешнеэкономической деятельности в организации); недостаточно самостоятельное выполнение заданий; наличие единичных несущественных ошибок.

7 (семь)	Полное, прочное, глубокое знание и воспроизведение программного учебного материала по учебному предмету «Внешнеэкономическая деятельность»; оперирование программным учебным материалом в знакомой ситуации (развернутое описание и объяснение изученных явлений, процессов, методик; формулирование выводов, связанных с организацией внешнеэкономической деятельности в организации); самостоятельное выполнение заданий; наличие единичных несущественных ошибок.
8(восемь)	Полное, прочное, глубокое знание и воспроизведение программного учебного материала по учебному предмету «Внешнеэкономическая деятельность»; оперирование программным учебным материалом в знакомой ситуации; самостоятельное выполнение заданий; оперирование программным материалом в частично измененной ситуации, связанных с организацией внешнеэкономической деятельности в организации; наличие единичных несущественных ошибок.
9 (девять)	Полное, прочное, глубокое системное знание программного учебного материала, свободное оперирование программным материалом по учебному предмету «Внешнеэкономическая деятельность» в частично измененной ситуации (разбор производственных ситуаций, самостоятельный выбор способов их разрешения, связанных с организацией внешнеэкономической деятельности в организации).
10(десять)	Свободное оперирование программным учебным материалом по учебному предмету «Внешнеэкономическая деятельность»; применение знаний и умений в незнакомой ситуации (самостоятельные действия по описанию, объяснению изученных явлений, процессов, методик, связанных с организацией внешнеэкономической деятельности в организации); предложение новых подходов к организации процессов, наличие элементов творческого характера при выполнении заданий.

6. Задания для домашней контрольной работы и методические рекомендации по их выполнению:

Общие положения:

Контрольная работа является самостоятельной творческой работой учащихся. Целями выполнения контрольной работы являются более глубокое изучение обучающимися материала по учебному предмету «Внеэкономическая деятельность», а так же проверка умения применить на практике основные положения учебного предмета.

Для выполнения контрольной работы следует использовать литературу, указанную в методических указаниях.

Структура контрольной работы:

Контрольная работа состоит из 3 заданий: 2 теоретических вопросов и 1 практического задания. В ответах на поставленные теоретические вопросы следует полно и грамотно охарактеризовать указанные понятия, объяснить их суть и значение.

В задании № 3 необходимо составить образец договора международной купли-продажи товаров (услуг или объектов интеллектуальной собственности) (см. приложение № 1).

В предлагаемом образце договора учтены требования, предъявляемые к контрактам с зарубежными партнерами. В частности, необходимо более подробно оговаривать условия договора, порядок рассмотрения споров, ответственность сторон. Если это не будет сделано, защитить нарушенное право будет сложно, а то и вовсе невозможно.

В предлагаемом образце (с учетом опыта заключения подобных сделок) наиболее полно освещены и вопросы, которые стороны должны предусмотреть в договоре в части условий поставки, качества товара, маркировки, оплаты, передачи информации и т.д.

Стороны в конкретном договоре могут опустить некоторые из предлагаемых пунктов. Но прежде, чем это сделать, рекомендуем подумать о последствиях, которые могут возникнуть из-за нерешенности тех или иных вопросов.

При заключении сделок с зарубежными партнерами вместо слова «договор» чаще употребляется термин «контракт», хотя контракт и договор – это одно и то же.

Предлагаемый контракт может быть как договором поставки, так и договором купли-продажи в зависимости от того, кому и какой товар продается.

Примечания к отдельным пунктам договора:

п. 1.

Каждому предприятию, предпринимателю, занимающемуся внешнеэкономической деятельностью (или имеющему зарубежных партнеров), необходимо иметь Инкотермс, так как в зарубежных контрактах вместо подробного описания взаимоотношений часто предлагается поставка товара на условиях FOB, CIF и т.д.

п. 3.

Что собой представляет цена товара и что вошло в нее - важнейшее условие договора, от которого зависит, принесет сделка доходы или убытки, так как таможенные пошлины, получение лицензии, оплата налогов на экспорт и импорт, доставка и страхование груза существенно влияют на цену товара. Если не оговорить в договоре, кто несет эти затраты, то неизбежны конфликты при исполнении сделки.

Расшифровка затрат, входящих в цену товара, зависит от базисных условий поставки.

п. 4.

Указание на документ (образец), по которому можно будет определить соответствие качества купленного товара, - необходимое условие договора. Его отсутствие или нечеткое определение условий, которым должно соответствовать качество товара, часто приводит к конфликтам при исполнении договора, а порой к невозможности доказать некачественность поставленного товара.

п. 5.

Характеристика зависит от товара. Чем подробнее она будет, тем точнее оговорены условия контракта.

п. 6.

Условия упаковки и маркировки товара - важнейшие условия договора. От них во многом зависит внешний вид товара, его сохранность в пути, порой - сроки доставки покупателю и успех у конечного покупателя.

п. 7.3.

С момента перехода права собственности на товар на Покупателя переходит риск случайной его гибели.

п. 8.1.

Своевременное получение информации позволяет следить за движением груза, избежать его потери, порчи.

п. 9.

В контрактах с зарубежными партнерами порядок приемки и сроки определяются исключительно сторонами в договоре. Если эти условия не определены, трудно сказать, как стороны могут уладить вопросы в случае несоответствия товара по качеству или количеству. Особенно важно определить перечисленные условия, если на договорные отношения сторон не распространяется Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров.

п. 11.

Если стороны не оговорят условия ответственности за нарушение договорных обязательств, то ответственность не наступит.

п. 12.

Форс-мажорные обстоятельства - это обстоятельства, при наступлении которых стороны освобождаются от ответственности в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения принятых на себя обязательств. Эти обстоятельства должны быть перечислены в договоре.

п. 13.2.

В целях гарантии защиты своих прав стороны должны предусмотреть в договоре, в каком суде будет рассматриваться спор.

Формирование состава суда также следует оговорить, иначе могут возникнуть проблемы.

п. 14.2.

Вопросы передачи прав и обязательств другим лицам стороны могут в договоре решить иначе, чем предложено в образце. В частности, не ограничивать права кредитора по уступке требования другому лицу. В то же время перевод должником своего долга на другое лицо допускается лишь с согласия кредитора.

Теоретические вопросы контрольной работы:

Вариант 1

1. Охарактеризуйте современные тенденции и особенности мирового экономического развития. Опишите роль и значение Международных экономических организаций.
2. Охарактеризуйте нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности.

Вариант 2

1. Охарактеризуйте современное состояние внешнеэкономических связей в Республике Беларусь. Опишите суть иностранных инвестиций и значение оценки инвестиционного климата.
2. Опишите органы государственного управления внешнеэкономической деятельностью в Республике Беларусь.

Вариант 3

1. Охарактеризуйте управление внешнеэкономической деятельностью в организации. Опишите сущность Таможенного тарифа.
2. Охарактеризуйте тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности.

Вариант 4

1. Охарактеризуйте международные товарные номенклатуры. Опишите процесс подготовки внешнеторговых сделок.
2. Раскройте суть определения экономической эффективности внешнеторговых сделок.

Вариант 5

1. Опишите виды коммерческих предложений. Объясните суть и порядок определения цен внешнеторговых сделок.
2. Охарактеризуйте формы расчетов во внешнеэкономической деятельности.

Вариант 6

1. Опишите классификацию международных операций купли-продажи товаров. Охарактеризуйте контрагентов на мировом рынке.
2. Охарактеризуйте сущность и классификацию транспортных операций.

Вариант 7

1. Опишите классификацию международных операций купли-продажи услуг. Объясните суть и значение международных встречных операций.
2. Охарактеризуйте виды договоров с внешнеторговыми посредниками.

Вариант 8

1. Опишите классификацию международных операций купли-продажи научно-технической продукции. Охарактеризуйте формы контракта международной купли-продажи товаров.
2. Охарактеризуйте виды международных торговых посредников.

Вариант 9

1. Опишите содержание внешнеторгового контракта. Объясните роль и значение внешнеторгового посредничества.
2. Охарактеризуйте формы встречной торговли.

Вариант 10

1. Опишите технико-экономические особенности отдельных видов транспорта. Охарактеризуйте формы передачи объектов интеллектуальной собственности.
2. Охарактеризуйте субъекты хозяйствования, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность.

ДОГОВОР КУПЛИ-ПРОДАЖИ

" " _____ Г.

Г. _____

№ _____

_____,
(наименование юридического лица, Ф.И.О. предпринимателя)
именуемое в дальнейшем "Продавец", в лице

_____,
(должность, Ф.И.О.)
действующего на основании

(Устава, Положения, Доверенности, Свидетельства – их №, дата)
и _____

_____,
(наименование юридического лица, Ф.И.О. предпринимателя)
именуемое в дальнейшем "Покупатель", в
лице _____

_____,
(должность, Ф.И.О.)
действующего на основании

_____,
(Устава, Положения, Доверенности,
Свидетельства – их №, дата)

заключили настоящий контракт о нижеследующем:

1. Предмет контракта.

В соответствии с настоящим контрактом Продавец продал, а Покупатель
купил на
условиях _____

(ФОБ, СИФ, КАФ, ФАС и др.)

(название товара)
в количестве _____, ассортимент
которых уточняется _____
(штук, кг и др.)

в прилагаемой к
контракту спецификации, подписываемой договаривающимися сторонами и
являющейся
неотъемлемой частью контракта.

2. Сроки поставки.

Поставка _____
должна быть

(наименование товара)

осуществлена _____
_____.

(конкретная дата, период с ____ по ____)

Досрочная поставка

(допускается, не допускается, другие условия, связанные с досрочной поставкой)

3. Цена.

Цена за _____.
(единица измерения: руб., \$, др. валюта)

Цена контракта _____.
(руб., \$)

Цены устанавливаются _____.
(на условиях ФОБ, СИФ, КАФ, ФАС и т. д.)

В цену товара вошли транспортные расходы по доставке и погрузке товара на борт судна, все расходы в случае повреждения и потери товара в пути до момента доставки на борт судна, получение на свой риск и за свой счет экспортной лицензии, стоимость упаковки, оплата расходов в связи с проверкой товара, необходимой для осуществления поставки товара.

4. Качество.

4.1. Качество

_____ ДОЛЖНО
соответствовать *(наименование товара)*

(ТУ, стандарты; №, дата их утверждения, если они имеются)

Качество должно соответствовать

*(качеству образцов, одобренных обеими сторонами
(упакованных и опломбированных и т.д. обеими
сторонами)*

Образцы являются эталоном

*(для сторон настоящего контракта. Один экземпляр
эталона хранится у Продавца, два других*

у Покупателя в течение (указать срок) с момента получения Покупателем)
(качество товара может быть подробно описано в договоре)

4.2. Продавец гарантирует качество товара в течение _____ с
момента _____
(срок)

(отгрузки, получения, введения в эксплуатацию)

4.3. Качество товара подтверждается сертификатом изготовителя.
Продавец должен обеспечить Покупателя следующей документацией:

(название документации)
в количестве _____ штук на _____
(языке)

5. Техническая характеристика (при необходимости):

5.1. Комплектность товара

_____.

5.2. Длина _____.

5.3. Ширина _____.

5.4. Вес _____.

5.5. Цвет _____.

5.6. _____.

(и т.д.)

6. Упаковка и маркировка.

6.1. Упаковка должна обеспечить сохранность

(наименование товара)
во время транспортировки _____,
перевалки в пути, _____ (вид транспорта)
во время хранения в _____, предотвратить
порчу товара

(если необходимо, указать особые условия хранения)
от атмосферных воздействий.

6.2. _____ должен быть упакован

(наименование товара) _____ (указать
подробно тару (коробки,

ящики, прокладка), количество внутри тары, вместимость и т.д., описать материал тары (дерево, пластмасса, ткань и т.д.),

_____.

в которую товар должен быть упакован, способы крепления (обшивка) и т.д.)

6.3. Места упаковки _____ пломбируются пломбами

(ящики, контейнеры, др.)

(изготовителя,

_____.

Продавца, органов транспорта) (указать, в каких местах пломбируется упаковка)

Оттиск пломб должен быть четким. Номера пломб вносятся в транспортные документы

_____, высылаемые

Покупателю, и в упаковочные листы, _____ (накладная, др.)

вкладываемые в

_____.

(контейнер, др. опломбированное место)

В упаковочном листе указываются:

- номер контракта;
- наименование Продавца и Покупателя;
- наименование товара;
- количество мест и товара;
- вес брутто и нетто;
- номера пломб.

6.4. Каждый _____ должен иметь

следующую

маркировку, _____ (ящик, место и т.д.)

нанесенную несмываемой краской:

- номер контракта;
- наименование Продавца и Покупателя;
- наименование и количество товара (для внутренней маркировки);
- вес брутто и нетто;
- номер ящика;
- адрес Покупателя (получателя) (для внешней маркировки);
- _____.

(др. реквизиты по согласованию сторон контракта)

7. Отгрузка и транспортировка.

7.1. Отгрузка _____

осуществляется силами,

средствами

(товар)

и за счет Продавца.

Продавец оформляет необходимые документы

(перечислить их – лицензии, сертификат
страны происхождения,

оплата таможенной пошлины, налога на экспорт и т.д.) за счет

_____.
(указать за чей счет – Продавца, Покупателя)

7.2. Доставка _____ осуществляется

(товар) (вид
транспорта)
за счет _____.

(Покупателя, Продавца)

Место доставки _____.
(склад Покупателя, город и т.д.)

7.3. Право собственности на

_____ и риск его
случайной _____
гибели _____
переходят _____

(указать момент перехода – с момента передачи органам транспорта или
доставки

_____.
на склад Покупателя, доставки в порт, на пристань
и т.д.)

7.4. Груз сопровождается

_____.
(назвать документы)

В каждом _____

должны быть

указаны: _____
(название документа – накладная, коносамент и т.д.)

- номер контракта;
- наименование Продавца и Покупателя;
- наименование товара;
- вес брутто и нетто;
- объем (при необходимости – площадь);
- номер контейнера (ящика и т.д.);
- число и знаки пломб;

_____.
(др. реквизиты – по договоренности)

7.5. В отгрузочных документах должны быть сделаны отметки

8. Информация об отгрузке.

8.1. Продавец информирует Покупателя по

_____ (способ информирования – телеграф, телефон, телефакс, e-mail и т.д.)

о готовности товара к отгрузке не менее чем за _____ дней до начала отгрузки. В извещении указывается _____

—

_____ (товар, количество, вес и т.д.)

Немедленно после отгрузки

_____ Продавец
сообщает: _____ (товар)

- номер контракта;
- наименование судна (вид транспорта, № и т.д.);
- дату, № рейса (расписание);
- номер коносамента;
- наименование товара;
- количество товара;
- количество мест;
- вес брутто и нетто;
- общую стоимость товара;
- другие данные, указанные в контракте.

Продавец должен отправить Покупателю авиапочтой

_____ в течение

_____ (название документов, их количество)
(часы, дни)

9. Приемка-сдача товара и проверка его качества.

9.1. Приемка товара по количеству и качеству осуществляется в течение

_____ (срок)
с момента _____ в (на)

_____ (получения, поступления и т.д. товара) (склад)
Покупателя, в момент разгрузки

_____.

у конечного получателя, в момент приемки от органа транспорта и т.д.)

9.2. Приемка _____ по количеству
осуществляется
Покупателем в _____
соответствии с _____
(товар)

(транспортные или иные документы)

9.3. Приемка _____ по качеству
осуществляется
Покупателем в _____
соответствии с качеством, указанным в сертификате согласно

(указать, в соответствии с каким документом должно

проверяться качество товара – образцом, описаниями,
техническими условиями и т.д.)

9.4. В случае обнаружения несоответствия количества _____ или
его качества

(товар)
названным выше документам Покупатель извещает об этом Продавца в
течение

(срок) _____ и составляет акт с
представителем

(способ извещения) (указать – с кем: представителем
Покупателя

или Торгово-промышленной палаты, незаинтересованной организации или в
одностороннем порядке)

9.5. Получив извещение, Продавец должен принять решение по факту
недостачи или
несоответствия качества и сообщить о нем Покупателю в течение

(срок, способ сообщения)

9.6. Претензии по вопросам качества и количества поставленного товара предъявляются Покупателем Продавцу в течение _____ с момента

_____.

(составления акта приемки или др.)

Продавец обязан рассмотреть претензию в течение ____ дней с момента ее получения. Если Продавец не дал ответа в названный срок, такая претензия считается признанной Продавцом.

10. Расчеты за поставленную продукцию.

10.1. Оплата за поставленный товар производится в

_____ путем

(валюта – руб., \$, др.)

_____.

(указать форму расчетов – векселя, чеки, аккредитивы и т.д.)

10.2. Оплата производится при следующих условиях

(указать, если они имеются)

и при наличии _____ экземпляров документов:

_____.

(назвать все необходимые документы: счет, спецификация, ярлыки, накладные, оформленные лицензии и т.д.)

Документы должны быть оформлены на _____ языке.

В накладных (др. документах) должны быть в обязательном порядке следующие реквизиты: _____

_____.

(назвать то, что стороны считают необходимым внести в документы – № пломб, дату передачи груза, место передачи товара и т.д.)

10.3. Оплата производится:

(например, 80% товара оплачивается в течение указанного срока, оставшиеся 20% –

_____.

в течение _____ или все 100% стоимости товара оплачиваются сразу и т.д.)

11. Санкции.

11.1. В случае просрочки поставки товаров против установленных в контракте сроков Продавец уплачивает Покупателю пеню в размере _____ % от стоимости товара, поставка которого просрочена, за каждый день просрочки.

Если просрочка превышает _____ дней, начисление процентов (пени) прекращается и сверх начисленной пени Продавец уплачивает Покупателю штраф в сумме _____ % от стоимости непоставленного в срок товара.

11.2. В случае поставки некачественного, некомплектного товара Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере _____ % от стоимости товара, признанного некачественным (некомплектным).

Кроме того, Покупатель имеет право вернуть некачественный товар за счет Продавца, если стороны контракта не приняли решения об использовании товара по другому назначению и снижению цены на товар, исправлению в установленный сторонами срок дефектов товара (если они устранимы).

11.3. Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере _____ % от стоимости товара при:

- несоответствии условиям контракта упаковки и маркировки товара;
- неполной загрузке _____;
(машины, контейнера, вагона и т.д.)

- неправильном оформлении отгрузочной документации;
- пересортице товара;

– повреждении товара в пути и частичной потере товарного вида, если этот товар не признается некачественным согласно п. 11.2 настоящего контракта.

11.4. В случае просрочки оплаты товара Покупатель уплачивает Продавцу пеню в размере _____ % от суммы платежа за каждый день просрочки.

11.5. Уплата штрафов и пени не освобождает стороны от обязанности возместить ущерб, понесенный другой стороной в результате несоблюдения ими условий контракта.

12. Форс-мажорные обстоятельства.

12.1. Ни одна из сторон не будет нести ответственность за полное или частичное неисполнение своих обязательств, если неисполнение является следствием наводнения, пожара, землетрясения и других стихийных бедствий или военных действий, возникших после заключения контракта.

Освобождает стороны от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств также запрет на совершение

действий, составляющих содержание обязательств, исходящий от правительства, парламента, _____

(перечислить другие обстоятельства)

12.2. Если любое из названных обстоятельств непосредственно повлияло на неисполнение обязательства в срок, установленный в контракте, то этот срок соразмерно отодвигается на время действия соответствующего обстоятельства.

12.3. Сторона, для которой создалась невозможность исполнения обязательства ввиду форс-мажорных обстоятельств, обязана немедленно (однако не позднее 10 дней с момента их наступления и прекращения) в письменной форме уведомить другую сторону о наступлении, предполагаемом сроке действия и прекращения вышеуказанных обстоятельств. Факты, изложенные в уведомлении, должны быть подтверждены Торговой палатой

(Торгово-промышленной) (или иным компетентным органом или организацией)

соответствующей страны. Неуведомление или несвоевременное уведомление лишает сторону права ссылаться на любое вышеуказанное обстоятельство как на основание, освобождающее от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства.

12.4. Если невозможность полного или частичного исполнения обязательства будет существовать свыше _____ месяцев, Покупатель имеет право расторгнуть контракт полностью или частично без обязанности по возмещению возможных убытков (в т.ч. расходов) Продавца.

13. Сроки исковой давности. Арбитраж.

13.1. Срок исковой давности по требованиям сторон, вытекающим из настоящего контракта, устанавливается в четыре года.

13.2. Любой спор, разногласие или требование, возникающие или касающиеся настоящего договора либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в арбитраже в соответствии с действующим в настоящее время Арбитражным регламентом Юнситрал. Орган, рассматривающий спор

(арбитраж, суд)

Число арбитров

(один, три, кто их назначает – стороны, суд)

Место арбитража

_____.

(назвать город или страну)

Язык (языки) арбитражного разбирательства _____.

14. Прочие условия.

14.1. Все налоги, сборы и таможенные пошлины, связанные с выполнением настоящего контракта и взимаемые на территории Продавца, уплачиваются за счет Продавца, а на территории Покупателя – за счет _____.

(Продавца, Покупателя)

14.2. Все переговоры и переписка, предшествующие подписанию настоящего контракта, считаются недействительными.

Ни одна из сторон не имеет права передачи своих прав и обязательств по контракту третьему лицу без письменного на это согласия другой стороны.

14.3. Всякие изменения и дополнения к настоящему контракту будут действительны лишь при условии, если они выполнены в письменной форме и подписаны уполномоченными на то лицами обеих сторон.

14.4. Настоящий контракт составлен в двух экземплярах на _____ и русском языках, причем оба текста имеют одинаковую силу.

14.5. Вся деловая переписка осуществляется на

_____.

(язык)

14.6. При решении споров, вытекающих из данного контракта, стороны руководствуются положениями Венской конвенции 1980 г. "О договорах международной купли-продажи товаров".

15. Юридические адреса сторон:

Продавец

Наименование: _____

Адрес: _____

Банковские реквизиты: _____

ИНН _____ ОКПО _____

Тел. (факс): _____

Покупатель

Наименование: _____

Адрес: _____

Банковские реквизиты: _____

ИНН _____ ОКПО _____

Тел.(факс): _____

Продавец _____ Покупатель _____

подпись

печать

подпись

печать